向 攀宏

金融科技与企业 SaaS

AI 产品经理｜Agentic AI｜AI-native Product Builder

香港｜**(+852) 5642 1873**｜**Whsh@whtobe.com**

个人概述

7 年+产品管理经验，兼具早期 Web 研发背景，经历覆盖 AI 原生产品、金融科技与企业 SaaS ，拥有 ToB ToG 和 面向大客户售前售后及复购的丰富经验 。

自 2024.11 起作为独立AI原生开发者，从0-1落地多个产品：MymyCC；Lazy Quips ； 家庭财务系统；个人自动化交易系统。

曾合伙创业十济公司，聚焦量化交易平台；此前在明源云负责营销云 SaaS 产品线，实现年销售额人民币 1 亿元+。

核心优势

0→1 项目推进力： 擅长维持、提高团队积极性，调动资源并突破关键阻塞，推动项目快速从构想到上线。

AI 产品化：擅长将 Multi-LLM / Multi-Agent 能力转化为可用的业务流程与 Human-AI 体验。

AI-native 独立交付：擅长以 Agentic Engineering 独立完成产品从规格到发布，并把控产品判断、异常场景与发布质量。

拥有丰富的 ToB ToG 和 SaaS 的经验：擅长将复杂业务沉淀为可规模交付的产品，并通过产品重构推动收入增长。

工作经历

独立 AI Product Builder

MymyCC、Lazy Quips 及多个 0→1 项目

2024.11–至今｜香港

*** Agentic 交付：**搭建 ChatGPT、Codex 与 Claude Code 驱动的交付体系，由 AI Agent 协同完成实现、跨 Agent 复核、调试、自动化测试、CI/CD 与发布；本人负责产品决策、异常处置及最终验收。

*** MymyCC：**从 0 到 1 定义并落地“AI Agent 作为联系人”的通信产品，支持 Agent 在单聊、群聊及业务流程中协作；主导产品战略、路线图、Human-AI UX、Product Specs 与验收。

*** MymyCC｜Multi-LLM / Multi-Agent：**统一编排 OpenAI、Claude、Gemini 与 DeepSeek 及其他多模型，实现任务级路由/Fallback 与 Agent 角色管理；以共享上下文、长期记忆、Context-window 管理与压缩、RAG、Tool / Function Calling、Structured Outputs 及异步委派支持跨 Agent 协作；搭建 Agent Harness、LLM Evaluation 与 Tracing / Observability，

完成端到端验证，覆盖回复质量、任务成功率、工具调用准确率、失败恢复、延迟及 Token 成本。

* **Lazy Quips（Mac App Store | lazyquips.com）：** 采用 Codex、Claude Code 驱动的 Vibe-coding 工作流，独立完成隐私优先、数据本地存储的 macOS Prompt 与常用文本工具从构想到上架，周期约两周；累计 3,000+ 下载。

* **Lazy Quips | 自动化营销：** 以自研脚本、定时任务与多种 AI 工具搭建官网 SEO、X/Twitter、V2EX 自动化营销系统；发布数十篇内容、100+ 条场景化回复及 AI 生成的使用场景图，带来 10,000+ 自然访问。

* 其他已上线产品：家庭财务系统、独立量化交易平台，均通过 AI 从 0 到 1 快速落地。

产品合伙人　　十济（深圳）科技有限公司 - 十三篇股票策略平台

2021.07 – 2024.03

* 联合创立十三篇并负责产品方向，面向股票策略跟踪、量化研究与投资决策支持；约三个月协调产品、设计与研发，从概念推进至 iOS App 上线。

* 设计策略研究与追踪体系，覆盖 3,200+ 个策略；种子用户月活留存率达到 76%+。

高级产品经理　　明源云集团 - 企业 SaaS / CRM / CDP

2019.06 – 2021.07

* 通过产品重构、标杆客户策略、售前方案与规模化交付，将一条接近停止投入的 SaaS 产品线推动至年销售额人民币 1 亿元+；任职期间累计贡献 SaaS 销售额人民币 1.7 亿元+。

* 负责 CRM、营销自动化、低代码与 CDP 等房地产科技 SaaS 产品，服务数百家企业客户；管理 10+ 人跨职能团队，并协调另外三个产品团队。

* 将获客、活动营销、线索收集、销售跟进与转化分析沉淀为可配置产品，通过模块化页面、流程组件与可视化配置支撑规模化交付。

* 建设覆盖 OneID、用户状态、行为数据、关系图谱与线索意向评分的客户生命周期能力；将高意向客户识别准确率提升至 73%，支持新增 24,000+ 次客户到访转化，并获得 2020 年总裁特别奖。

Web 研发与产品　　丁满（上海）信息技术有限公司

2017 – 2019

参与 SaaS、微信公众号及微信小程序的 Web 研发与产品交付，覆盖私域营销、线索获取、客户触点及服务进度管理。

语言能力 | 教育经历

普通话：母语 | 英语：尚可

哈尔滨理工大学 | 工程力学